

○ 所得割の税率

所得割の税率は、所得が大きくなるにつれて、大きくなった部分の税率が

段階的に高くなり、所得が高いほど多くの税金を納めていただくしくみになっています。

課税所得の段階	市民税	速算控除	県民税	速算控除
	%	円	%	円
30万円以下の金額	2	0		
30万円を超え 50万円以下の金額	3	3,000		
50万円 " 80万円 "	4	8,000	2	0
80万円 " 110万円 "	5	16,000		
110万円 " 150万円 "	6	27,000		
150万円 " 250万円 "	7	42,000		
250万円 " 400万円 "	8	67,000		
400万円 " 600万円 "	9	107,000		
600万円 " 1,000万円 "	10	167,000	4	30,000
1,000万円 " 2,000万円 "	11	267,000		
2,000万円 " 3,000万円 "	12	467,000		
3,000万円 " 5,000万円 "	13	767,000		
5,000万円を超える金額	14	1,267,000		

◆ 市県民税が算出されるまでの具体例

これまで説明してきたところにより、個人の市県民税が算出されるまでを具

設	家族構成	夫 婦 子 供 2 人 (妻 子 は 所 得 な し)
例	前年中の収支 (自営業の場合)	収入 (5 3 年 中 の 収 入) ..... 4,340,000円
		必要経費 ..... 1,318,000円
		健康保険の支払額 ..... 167,000円
		生命保険の支払額 ..... 100,000円
得割の計算	所得金額 (収入 - 必要経費) 4,340,000円 - 1,318,000円 = 3,022,000円 ..... ㉔	社会保険料控除 ..... 167,000円
		生命保険料控除 ..... 35,000円
		配偶者控除 ..... 210,000円
		扶養者控除 (20万円 × 2人) ..... 400,000円
		基礎控除 ..... 210,000円
		計 ..... 1,022,000円 ..... ㉕
	課税所得金額 (㉔ - ㉕) 3,022,000円 - 1,022,000円 = 2,000,000円 ..... ㉖	
	所得割額 ㉖ × (税率 7%) - (速算控除 42,000円) 市民税 ..... 98,000円 ..... ㉗	
	㉖ × (" 4%) - (" 30,000円) 県民税 ..... 50,000円 ..... ㉘	
均等割		市民税 ..... 1,200円 ..... ㉙ 県民税 ..... 300円 ..... ㉚
市県民税額	(㉗ + ㉙)	市民税 99,200円 県民税 50,300円 計 149,500円

◎ 税金の完納で明るい市政を!

われらが町内わがグループ

全国でも珍しい  
ギターだけの  
オーケストラ



今年7月・市民体育館で初のリサイタル

今回は全国でも珍しいギターだけのオーケストラグループを紹介します。このグループは、「大館ギター楽友協会」の方たちで、3年前の昭和51年に結成され、そのきっかけは、中央公民館主催の市民学校ギター講座を受けた人たちが、もっとギターを上達したいということで、講師であった畠山久四郎さんに相談、指導を受けて実現したとのことです。



毎週月曜日が練習日

会員は、ギター愛好者などを加えて現在は24人、会社員、公務員、主婦の方たちで、練習は毎週月曜日夜6時から中央公民館で行っています。畠山先生のオーソドックスなギター音楽をみざした、体形づけられた指導は厳しいもので、基礎からがっちりたきこまれたそうです。

今年7月7日、市民体育館で初のリサイタルを開催、会場につめかけたたくさんの方の前で、畠山さんがギターオーケストラ用にアレンジしてくれた「天使のセレナーデ」など9曲を披露しました。初めてのリサイタルを成功させた会員たちは、その後も練習を重ねながら、全日本ギターコンクール出場などを目ざしてはまっています。

最初、会員はギターがこれほど難しく、そして幅と深みのある音色を秘めて、その楽器だとは思ってもいなかっただのこと、難しい曲になるにつれて単純な構造の楽器から奏でられる複雑な音に徐々に魅入られていったそうです。畠山さんの「クラシックギターは音楽の神髄」との主旨に、やがて会員たちは「ギターだけのオーケストラを編成しよう」との声が高まり、この3年間練習に練習を重ねるとともに、合奏用の高価なギター購入のため、会員みんなで給料やボーナスの一部を積み立て500万円を準備、今年の1月にやっというギターを購入、こうしてギターだけによる市民オーケストラがスタート

しました。そして、今年7月7日、市民体育館で初のリサイタルを開き、その収益金でギターを買い、地元小、中学校に寄付するなど、さらに底辺を広げ大館をギターふるさとにするとともに、将来はさらに仲間を増やし、5、60人のギターオーケストラを編成して、東京でリサイタルを開きたいと思っています」と話していました。今後の活躍を期待したいと思

受験生をもつ父兄の方へ

“国の進学ローン”のご案内

「進学ローン」は進学時期の家庭の経済的負担を軽くするための国の制度です。

◆ 利用できる方

高校や大学に進学する子供を持つ父兄、又は進学される本人(勤労学生などに限る)で、54年の年間収入が500万円以内(事業所得者の方は355万円以内)の方です。

◆ 融資額

一世帯あたり50万円以内

◆ 融資期間

進学する学校の修業年限以内(最長4年)となっています。なお、希望により期間内で1年据え置きもできます。

◆ 返済方法

毎月元利均等返済(利息年8%)ですが、希望によりボーナス月増額返済を併用できます。

◆ 申込先

国民金融公庫大館支店のほか、銀行、相互銀行、信用金庫、信用組合、農協等でも取り扱います。

◆ 受付期間

昭和55年1月~4月

※ 申し込み方法等詳しいことは、国民金融公庫大館支店(☎42-3407~9)へおたずねください。

訪問販売の上手な利用法

「訪問販売」とは、常設展示場なども含めて、店舗とみなされる場所以外での販売をいいます。ですから当然、職場や路上での販売も含まれますが、一番大きなウェイトを占めているのが、セールスマンによる家庭訪問販売です。

消費者にとっては、店頭に向く時間も手間もかけずに居ながらにして商品が手に入る——を上手に利用すれば、通信販売と同じように、便利な商品購入の方法です。

ところが、便利な反面、訪問販売をめぐる不満やトラブルも多く、3人に1人(通商産業省調べ)が経験しています。

その主な内容は、  
▷ セールスマンの勧誘方法が強引だったり、詐欺的だった。  
▷ 説明が不十分あるいは誇大だったため、買った商品がイメージと違った。  
▷ 販売条件がはっきりしなかったため、違約金などをめぐりトラブルが生じた。  
このようなトラブルを防ぎ、訪問販売を上手に利用するため次のような点に注意してください。

① 現金購入以外の場合は、販売条件などを書いた書面が渡されますので、販売条件、支払い方法などを確認してください。また、家庭訪問販売については現金購入の場合でも、販売業者の名前などを記した簡単な領収書的な書面が渡されます。後で問題が起

った場合、責任追及などに役立ちますので保存しておきましょう。  
② 契約の申し込みをした日、あるいは契約をした日を含めて4日以内であれば、申し込みや契約を取り消すことができます。これは「クーリング・オフ規定」といって、いわゆる頭を冷やし、冷静に考える期間です。この期間内であれば無条件で、支払った頭金を全額返してもらったり業者の負担で商品を引き取ってもらうことができます。

しかし、乗用車とかを現金購入、又は消耗品等を使用し、もしくは一部消費した場合、又は営業所で申し込みをし、住居で契約した場合などは、クーリング・オフの規定がありませんので、契約やお支払は慎重に行いましょう。

